

CATÁLOGO DE SERVICIO ASESORAMIENTO Y MENTORING DE PROYECTOS EUROPEOS



La **Unión Europea** ofrece importantes oportunidades de financiación para las entidades sin ánimo de lucro. No obstante, en la mayoría de los casos, estas organizaciones no disponen de recursos para acceder a dichos fondos, ya sea por falta de personal especializado, desconocimiento de los procedimientos o simplemente la falta de tiempo.

Desde la Asociación de Fundaciones Andaluzas, ofrecemos un servicio especializado de orientación y apoyo continuo para la preparación de proyectos competitivos que consigan estar en los primeros puestos para captar fondos de la Unión Europea.

Unidad de dinamización de proyectos

Desde AFA se ha establecido una unidad de dinamización de proyectos que, periódicamente, lanzará a los asociados ideas de proyectos individuales y grupales a presentar.

☆ **Valor añadido:** Las ideas de estos proyectos estarán 100% dirigidas en base a los requerimientos y prioridades, escritos y no escritos, de la UE. Todo ello garantizará el desarrollo de proyectos realmente competitivos.

☆ **Inversión:** 667 € por cada propuesta que el/los asociado/s acepte/n presentar oficialmente (en caso de donde proyectos donde intervengan varios asociados, este honorario se dividirá entre todos).

Estudio de viabilidad de ideas¹ de proyecto

Dado que muchos de los asociados tienen sus propias ideas preliminares de proyecto, será necesario realizar una auditoría de ellas para valorar las probabilidades de financiación reales con fondos UE.

☆ **Valor añadido:** las fundaciones asociadas conocerán las probabilidades de financiación reales de sus ideas, se les ofrecerán alternativas de financiación posibles, si existen, y así evitarán errores en el futuro y pérdida de tiempo y de recursos.

☆ **Inversión:** 517.5 € por cada estudio de viabilidad.

Auditoría de proyectos²

Para los asociados que han presentado proyectos a diferentes convocatorias sin éxito, existe un servicio de revisión de las candidaturas (será imprescindible que le proyecto vaya acompañado del informe oficial de evaluación).

☆ **Valor añadido:** este servicio de valorización del trabajo realizado por los asociados es de vital importancia para ahorrar costes en la preparación de las candidaturas de proyecto y captación de fondos europeos.

☆ **Inversión:** 1.021 € por cada auditoría realizada (si en el proyecto auditado participan varios asociados, este honorario se dividirá entre todos)

Mentoring

Si quieres aprender a formular proyectos de forma adecuada y tienes personal disponible para ello, tu mejor opción es apostar por un apoyo continuado de mentoring. Consta de 15 sesiones de tutoría online, de 45 minutos de duración cada una, donde recibirás las estrategias y apoyo continuo para conseguir y desarrollar una idea hasta transformarla en un proyecto real completo.

☆ **Valor añadido:** las Fundaciones recibirán un **aprendizaje estratégico** de por vida que les servirá para desarrollar todas las candidaturas de **proyecto que deseen**.

El mentoring se complementa **con revisiones en todas las fases** de formulación del proyecto (fase preliminar, intermedia y final) con lo que los asociados tendrán la seguridad de ir en el camino correcto para la captación de fondos UE.

☆ **Inversión:** 2.116 € por cada proyecto tutorizado.

Preparación integral de candidaturas de proyecto

En algunas ocasiones los asociados no dispondrán del personal ni/o del tiempo necesario para preparar sus proyectos por lo que se pueden beneficiar del servicio de proyectos llave en mano.

☆ **Valor añadido:** los asociados no se deben preocupar por ninguna de las fases de formulación de la propuesta, sólo será necesario que tomen las decisiones oportunas en determinados momentos y asistan a las reuniones que se consideren imprescindibles.

☆ **Inversión:** Honorario fijo³ + honorario variable⁴

¹ Se entienden ideas de proyectos todas aquellas intenciones que no han sido presentadas a una convocatoria oficial de financiación de la UE, independientemente del formato que tengan (resumen, documento avance, charla informal...).

² Proyectos presentados oficialmente a una convocatoria de financiación de la UE y no aprobados

³ Pendiente de valorar tras estudiar cada caso concreto (avance del pre-proyecto, nº de socios, necesidad de traducción...)

⁴ 0,3% del presupuesto global del proyecto si es aprobado por la UE.

